

Standardintegration i cloudbaseret forretningssystem skaber muligheder for mindre fødevareproducenter

For mange små og mellemstore producenter er det svært at leve op til dagligvarekædernes krav om EDI (Electronic Data Interchange) til ordre og faktura. Et samarbejde mellem EDI Solutions og Extend Commerce — i kombination med Fortnox — forenkler nu processen og skaber et samlet system for flere flow.

Dagligvarehandlen stiller høje krav til integration, tilgængelighed og leverancer. Her er der ikke plads til manuelle processer, og gennem integrationen mellem EDI Solutions og Extend Commerce er et helt automatiseret flow nu blevet skabt. Samarbejdet betyder, at små og mellemstore leverandører, der sælger til dagligvarehandlen, nu kan kombinere ordrebehandling, lager, indkøb og fakturering helt integreret — og på en betydeligt mere smidig måde.

— *Denne kombination skaber en meget stærk løsning for de kunder, der arbejder mod de store dagligvarekæder, siger Mathias Bredin, salgs- og marketingchef hos Extend Commerce.*

Et kraftfuldt tilbud

Ved at integrere Extend Commerce ERP med EDI Solutions tjenester og ekspertise inden for EDI (Electronic Data Interchange) til ordrebehandling med dagligvarehandlen, lettes hverdagen for mange leverandører.

Tidligere har mange været nødt til at bruge flere, unødigt komplicerede og dyre systemer for at gøre noget så simpelt som at sælge deres produkter. Nu kan platformen i stedet danne kernen for ordre, lager og indkøb, med integration til Fortnox for økonomi og fakturahåndtering.

— *Fortnox har i dag mange kunder, der arbejder mod dagligvarebranchen og har behov for at begynde med EDI, så dette føles som en super spændende løsning, da de nu via Extends og EDI Solutions standardintegration kan gøre dette hurtigt og omkostningseffektivt, siger Johan Widenberg, partneransvarlig hos Fortnox.*

— *Tre kunder er allerede i opstartersfasen, og det understreger styrken i tilbuddet, siger Mathias Bredin.*

Her er Christian Bergström, COO hos EDI Solutions, enig.

— *Vi er meget glade for at kunne tilbyde en hurtig og arbejdssparende EDI-tjeneste sammen med Extend Commerce. Løsningen giver både store og små leverandører til dagligvarehandlen en effektiv måde at opfylde dagligvarebranchens krav til EDI-kommunikation, og vil væsentligt forenkle vores fælles kunders hverdag.*

Flere mulige anvendelsesområder

Udover fødevarerproducenter ser Extend Commerce også aktører inden for sundkost, indretning, hudpleje og andet, der sælges i landets større dagligvarebutikker, apoteker og større kæder, som målgruppe.

Vi tror på, at denne løsning kan skabe helt nye muligheder også for de lidt mindre aktører, og at den i sidste ende kan hjælpe dem med at vokse og skalere op.

En bro mellem systemer og funktionalitet

Mange større aktører inden for automobil-, fødevarer- og medicinalindustrien bruger stadig EDIFACT-formatet, hvilket ofte medfører komplekse integrationer. Med den standardforbindelse, som EDI Solutions og Extend Commerce nu har skabt, forenkles håndteringen betydeligt. Barrieren for at kommunikere elektronisk på en professionel måde med aktørerne i dagligvarehandlen, såsom Ica, Coop og Axfood, sænkes. Det bliver også lettere at skalere op og tilføje nye dagligvarekæder i takt med, at forretningen vokser.

Brugeren behøver nu ikke at overveje – eller endda tage stilling til – hvilket format der anvendes, idet ordrebehandlingen og alle flowene håndteres via den samme standardintegration. Processerne bliver dermed de samme og håndteres i forretningssystemet Extend Commerce.

Enklere salg med et samlet forretningssystem

Sammen giver de tre systemer brugeren mulighed for en integreret forretningssystemsløsning med fuld kontrol over lager, fakturering og indkøb gennem hele processen.

— Det bliver ekstra smidigt, hvis man sælger til flere aktører udover dagligvarehandlen. Det kan blive både omkostningsfuldt, komplekst og ja, ret svært. Med vores løsning bliver det derimod meget enkelt at sælge produkter inden for FMCG-segmentet (Fast Moving Consumer Goods) til flere forskellige kunder med varierende krav.

Kombinationen muliggør, når den anvendes fuldt ud, et forretningssystem, der desuden kombinerer to systemer, som mange allerede bruger.

— Det har vist sig at fungere meget godt, og vi ser, at vi vil opfylde et stort behov hos flere fødevarerproducenter og leverandører.

Forbindelsen er også et eksempel på, når enkeltaktører har hver sin ekspertise, men beslutter sig for at samarbejde – og så finder en helt ny løsning, der er mulig i netop den kombination.

— *EDI Solutions er eksperter i komplekse EDI-integrationer og har stor erfaring med at oprette forbindelser til blandt andet dagligvarehandelen. Med Fortnox arbejder vi tæt sammen i mange andre sammenhænge, og sammen kan vi nu tilbyde en smidig og omkostningseffektiv forretningssystemsløsning til vores kunder,* afslutter Mathias Bredin.

For mere information, kontakt:

Mathias Bredin, salgs- og marketingchef

mathias.bredin@extend.se

+46 (0)735 18 70 62

Extend Commerce

Extend Commerce strømliner og administrerer gennem vores cloud-baserede forretningssystem centrale processer for finans-, lager- og ordreinformation for flere partnere, kanaler og markeder. Vores løsninger giver kontrol og realtidsinformation samt indbygget logik og intelligens til forretningsprocessen.